

SUMARIO

- EDITORIAL
- ALMUERZO-COLOQUIO
- GALERIA FOTOGRÁFICA
- REPORTAJE
- NOTICIAS DEL SOCIO
- PRÓXIMOS INVITADOS
- RINCÓN DEL GOURMET

www.propellerclub.com

EDITORIAL

Estimado lector,

Agosto siempre ha sido el mes que mejor se nos antoja para huir del agobiante bochorno de la gran ciudad. Unos en busca de la brisa yodada en la playa, acompañada de deportes náuticos y marcha nocturna. Otros, menos aficionados al entorno marino, en busca del céfiro oxigenado de frondosos lugares rurales del interior que aportan frescor y tranquilidad. Pero todos con el mismo ánimo de pasar unas bien merecidas vacaciones disfrutando de la

compañía de nuestras familias o de nuestras parejas y amigos. La gastronomía también suele ser un destacado protagonista de ese tiempo relajado, temporalmente alejados de nuestras obligaciones cotidianas.

En el Propeller Club, también hemos puesto el letrero de 'Cerrado Por Vacaciones' y no reanudaremos nuestras reuniones mensuales hasta el próximo mes de septiembre. Entonces, con la tez curtida por un atractivo bronceado natural y, probablemente, algunos kilos de más, daremos comienzo al nuevo curso de coloquios y actividades para seguir consolidando la fortaleza de nuestro Club en Barcelona, que va demostrando una creciente pujanza en sus reuniones mensuales, con la asistencia de personalidades que nos honran con su presencia, a iniciativa de nuestros socios.

En el presente boletín, que verá la luz justo antes del éxodo estival, también se brinda otra iniciativa con la inserción de un nuevo apartado bajo el epígrafe de Noticias del Socio. Nos parece interesante que el socio pueda utilizar el Boletín como vehículo informativo para dar a conocer las novedades que se producen en su entorno profesional o empresarial. Y esperamos que también te lo parezca a ti, estimado lector, a quien deseamos unas felices vacaciones.

Carlos Martínez – Campo
Past President y Socio Fundador
The Propeller Club Barcelona

Jordi Pujol, invitado especial al almuerzo-coloquio del Propeller Club de Barcelona



Jordi Pujol con Pedro Maqueda y Reinhard Sawatzki

ALMUERZO-COLOQUIO

13 de julio de 2010

El 13 de julio, tuvimos como invitado de honor al almuerzo-coloquio al muy Honorable Jordi Pujol, Presidente de la Generalitat de Catalunya de 1980 a 2003. También nos acompañó en este encuentro, Josep Maria Cullell, ex Conseller de Política Territorial i Obres Públiques i de Economía i Finances. La relevancia del invitado generó una elevada concurrencia, con casi una cincuentena de socios e invitados del Propeller.

Jordi Pujol inició su intervención haciendo un repaso histórico de las principales infraestructuras de Catalunya, especialmente del puerto de Barcelona, destacando que ya en 1972 se empezó a hablar de la necesidad de desviar el río Llobregat para poder acometer la ampliación del puerto de la capital catalana.

Sobre la infraestructura portuaria más importante de Catalunya, Jordi Pujol señaló que el puerto de Barcelona tiene un futuro substancial por delante, siempre y cuando pueda disponer de las infraestructuras viarias, y más especialmente ferroviarias, que lo conecten con Europa.



El ex presidente de la Generalitat también dio su opinión sobre la nueva Ley de Puertos, manifestando que el nuevo texto “nos hace perder autonomía en materia portuaria”.

El que fue presidente de la Generalitat durante 23 años, también se refirió a las posibilidades de crecimiento del tráfico marítimo en el Mediterráneo, dado que ha dejado de ser un “mar muerto” para convertirse en ruta de paso obligado para las mercancías que, procedentes del continente asiático, tienen como destino final Europa. Según Jordi Pujol, ello será así al menos durante los próximos 25 o 30 años, ya que el cambio climático puede provocar el deshielo del Ártico y, con ello, podrían llegar a abrirse nuevas rutas por el norte. Añadió también que, aunque Europa va perdiendo peso, “continuará siendo un

mercado importante en el mundo en exportaciones e importaciones”.



Jordi Pujol también habló sobre la importancia de las comunicaciones terrestres para un país, refiriéndose especialmente al ferrocarril y, particularmente, al tren de alta velocidad. Sobre el AVE, el ex presidente de la Generalitat explicó que Catalunya fue la primera comunidad en solicitar la construcción de esta infraestructura, pero desde Madrid se decretó que la primera línea sería la que uniría Madrid con Sevilla. Asimismo, el invitado hizo referencia a la red de carreteras y autopistas, manifestando que el modelo que siempre se ha seguido en España es radial, lo cual no ha sido beneficioso para Catalunya.

El ex presidente de la Generalitat también se refirió al mundo de la política en general, haciendo hincapié en que una persona que esté decidida a dedicarse a la política debe estar muy versada en demografía, historia y geografía, que son las disciplinas esenciales que permiten conocer la idiosincrasia de un territorio y de su población.

Las últimas palabras de la intervención de Jordi Pujol estuvieron dedicadas a la reciente sentencia del Tribunal Constitucional sobre el Estatut de Catalunya y la multitudinaria manifestación ciudadana.

Posteriormente, se abrió un turno de preguntas que fue aprovechado por los socios del Propeller e invitados al almuerzo-coloquio para pedir al ilustre invitado su opinión sobre otros temas y aspectos del sector de las infraestructuras y el mundo de la política.



Jordi Pujol agradeció la invitación del Propeller Club de Barcelona por ser de su especial interés los temas relacionados con el transporte marítimo y los puertos, especialmente el de Barcelona

GALERÍA FOTOGRÁFICA



Anna Mestre, Stefal Poppe, Markus Widmer y Albert Pallarés



Jordi Pujol junto a Agustín Oleaga y Pedro Maqueda



Xavier Pitarque, Simone Verdié, Judith Contel, Edward Bacon y Carlos Martínez-Campo



Jordi Pujolm saludando a Anna Mestre



Jordi Pujol junto a Pedro Maqueda, Reinhard Sawatzki y Albert Oñate



Jordi Pujol saludando a Simone Verdié



Jordi Pujol saludando a Carlos Martínez-Campo



Jordi Pujol saludando a Joaquim Cabané



Unas 50 personas entre socios e invitados tuvieron la oportunidad de escuchar a Jordi Pujol



Núria Codina, Stefan Poppe, Joaquin Onsins y Markus Weidmer



Xavier Pitarque en su intervención en el turno de palabras



Carlos Martínez-Campo, Anna Mestre y Reinhard Sawatzki



Leo Pareja también tuvo preguntas para Jordi Pujol



Agustín Oleaga, Conchi Girona, Leo Pareja y Joan Guitart



Emilio Méndez y Germán de Melo



Albert Badía, Mónica Comas, Mónica Quintana y Albert Oñate

REPORTAJE

Lecitrailer, el I+D+i del semirremolque

Karlos Martínez Alcalde, director de la Delegación de Catalunya de Lecitrailer y socio del Propeller Club de Barcelona, nos explica en estas páginas la compleja actividad de Lecitrailer, una empresa especializada en la fabricación de remolques y semirremolques que cuenta ya con 20 años de experiencia en este sector.



Lecitrailer inició su actividad en enero de 1990, año en el que la empresa ya facturó 23 millones de euros y que contaba por aquel entonces con 65 empleados. En tan sólo ocho años, Lecitrailer pasó a ser la empresa nacional más importante en este sector productivo tan específico, con 180 millones de

facturación en 2007 y más de 8.000 vehículos fabricados. A nivel europeo, Lecitrailer también se cuenta entre las primeras compañías fabricantes de remolques y semirremolques.

En la actualidad, la facturación de Lecitrailer, una empresa familiar de capital cien por cien español, asciende a 185 millones de euros y son más de 500 las personas que trabajan en las distintas instalaciones de Lecitrailer en Zaragoza, Barcelona, Valencia, Madrid y Sevilla.



En Zaragoza, sede principal y original de la compañía, Lecitrailer ha llevado a cabo una importante ampliación de sus instalaciones, contando con 250.000 metros cuadrados de superficie disponible, de los cuales 40.000 son cubiertos.

Las otras bases propias de servicio posventa de Lecitrailer ubicadas en Zaragoza, Barcelona, Valencia, Sevilla y Madrid suman un total de 336.000 metros cuadrados.

Crecimiento en ventas internacionales

Actualmente Lecitrailer exporta a distintos países entre un 40% y un 50% de su producción, representando estas exportaciones más del 35% de la facturación de la compañía.

Por países, Lecitrailer vende en Francia, Portugal, Italia, Dinamarca, Bélgica, Alemania, Rusia y, más recientemente, en Argelia e Israel.

Son clientes de Lecitrailer operadores logísticos y empresas de transporte de la relevancia de: Schenker-Joyau Logistics, Norbert Dentressangle, Geodis, Grupo Luis Simoes, Giraud, Sertrans, Transports Graveleau, Ochoa, Seur. Acciona, SJL San José López, Transportes Sesé o Arcotran, por citar algunos.



Una producción variada

La actividad productiva de Lecitrailer ha ido creciendo con el paso de los años. Así, si durante los primeros años se fabricaban casi exclusivamente chasis, desde hace bastantes años Lecitrailer produce el semirremolque completo: portacontenedores en todas sus aplicaciones, lonas y semilonas con carrocería propia, frigoríficos, furgones de paquetería, basculantes, vehículos especiales y carrozados de camiones rígidos.

Por otra parte, la filosofía de producción de Lecitrailer se basa en la producción bajo pedido, disponiendo de líneas de producción muy flexibles gracias a la estrecha colaboración con los proveedores y a la integración de éstos en planta.



I+D+i, pieza esencial en la producción

Desde sus orígenes, Lecitrailer siempre ha apostado por la calidad, por la mejora continua de sus productos y servicios, por la atención al cliente y por el incremento de la capacidad productiva de su planta de Zaragoza.

Asimismo, la entrada de los productos de Lecitrailer en los mercados internacionales ha conllevado una continua inversión en I+D+i por parte de la empresa, con el objetivo claro de obtener productos personalizados de alto valor añadido que permitan fidelizar clientes en cualquier parte del mundo.



Así pues, la política de Lecitrailer se asienta en la reinversión de beneficios, realizando la compañía fuertes inversiones en investigación. Ejemplo de ello es la puesta en marcha de una bancada de fatiga, única en España, que permite testar y someter los prototipos de los vehículos a condiciones de desgaste extremas antes de su fabricación en serie.

La combinación e integración de unas líneas de fabricación automatizadas y constantemente adaptadas a las nuevas tecnologías y de un equipo humano altamente cualificado y en continua formación, dan el mejor resultado: la máxima calidad de las unidades fabricadas por Lecitrailer, avalado ello por la Certificación ISO 9001:2008 y el Certificado de Conformidad de la Producción.



Servicio Postventa para clientes y transportistas en general

El interés por la innovación constante ha llevado a Lecitrailer a crear un servicio pionero y único: las bases de Servicio Postventa, que están al servicio no sólo para los clientes sino para todos los transportistas con remolques y semirremolques que, en algún momento u otro puedan precisar una reparación de calidad de cualquier tipo de chasis o carrocería y de cualquier marca.



Este Servicio Postventa funciona con un elevado grado de agilidad, dado que Lecitrailer ofrece en un horario ininterrumpido desde las 6 de la mañana hasta las 10 de la noche.

Por otro lado, Lecitrailer también dispone de un servicio 24 horas de auxilio en carretera para averías de carácter leve que impidan el desplazamiento del vehículo al taller más próximo y que pueda ser realizada por un técnico en el lugar de la avería para continuar la marcha o desplazar el vehículo hasta el taller más próximo.

LeciRent, nueva área de negocio

Desde hace unos tres meses, Lecitrailer ha puesto en marcha una nueva área de negocio: LeciRent, a través de la cual la empresa pone a disposición del mercado semirremolques en alquiler con Servicios Técnicos propios. Estas unidades, que cuentan con todas las garantías, están a disposición en la Red de Servicio de Lecitrailer.



Están a disposición de clientes y transportistas unos 400 vehículos, que pueden ser alquilados a corto plazo o flexible, pasando a un largo plazo. Además, en una operación a largo plazo, el cliente puede pasar del alquiler a la compra, si así lo desea. LeciRent incluye servicios de mantenimiento del vehículo incluso neumáticos, y seguros.

NOTICIAS DEL SOCIO

La consultora Martínez-Campo Hertzog pasa a denominarse Martínez-Campo Atlas

En aras a garantizar una mayor capacidad y eficacia en la búsqueda de directivos en ámbito internacional, la consultora Martínez-Campo Hertzog ha finalizado su antigua colaboración con la firma alemana Hertzog und Partner y se ha asociado a una nueva red de Head Hunters de prestigio mundial, cambiando su anterior denominación por la de Martínez-Campo Atlas. Con la nueva colaboración la actividad de Martínez-Campo Atlas se amplía a otros puestos directivos de la industria y servicios en Tecnologías de la Información, Administración, Finanzas y Marketing, proporcionando la misma calidad de servicio que ha venido prestando en el sector de la logística y el transporte desde hace veinte años.



Carlos Martínez-Campo, Director General de la empresa y socio del Propeller Club de Barcelona, señala que la globalización aporta nuevas oportunidades de búsqueda de ejecutivos en otros países emergentes y que el nuevo enfoque también facilitará a la Consultora poder acometer proyectos

de Executive Search directamente en Alemania y otros países europeos, con libertad de elección de sus propios recursos o los de sus Agentes.

Nuevo Director Comercial en Bertschi Ibérica

Recientemente ha sido nombrado Director Comercial en Bertschi Ibérica, Santiago González Prats, conocido profesional con muchos años de experiencia en el transporte multimodal, ferrocarril y carretera, de líquidos y graneles por contenedor cisterna.

Santiago González es Licenciado en Dirección y Administración de Empresas con estudios posteriores en Derecho y Gestión del Transporte terrestre en todas sus facetas. Habiéndose especializado en la organización de tráficos y su explotación comercial, como indica nuestro socio Markus Widmer, Director General de Bertschi en la península ibérica, el fichaje de Santiago obedece a la necesidad de cubrir la creciente demanda de sus clientes, tanto en el mercado nacional como en el internacional, recientemente ampliado con la creación de una filial de Bertschi Ibérica en Portugal.

Lecitrailer lanza su división de alquiler

El fabricante nacional de semirremolques, LeciTrailer, ha lanzado al mercado su oferta de alquiler de semirremolques. Avalada por su matriz, LeciRent nace con la misma vocación de servicio, ofreciendo a las empresas de logística y transporte soluciones atractivas.

LeciRent dispone además de una red propia de talleres con un equipo de más de 100 mecánicos así como un departamento comercial y técnico con más de 30 años de experiencia en semirremolques.

En la actualidad con una flota lista para entrega inmediata de más de 400 semirremolques revisados en sus talleres, LeciRent está preparada para atender a los clientes en sus bases de Zaragoza, Barcelona, Valencia, Sevilla y Madrid.



Más información en:

Tfno: 902 46 21 21
lecirent@lecitrailer.es
www.lecitrailer.es

PRÓXIMOS INVITADOS

Almuerzo-coloquio 14 de septiembre

Aunque pendiente todavía de confirmación, en el almuerzo-coloquio del 14 de septiembre contaremos probablemente con la presencia de dos invitados.

- **Maurizio Bezzeccheri**, Director General de Enel Unión Fenosa Renovables
- **Josep Maria Fortuny**, Subdirector general d'Ordenació i Inspecció de la Direcció General del Transport Terrestre de la Generalitat de Catalunya.

RINCÓN DEL GOURMET

MIL 921 RESTAURANT

Alex Suñé en busca de una estrella

Cuántas veces, y no nos cansaremos de hacerlo, elogiamos las excelencias de la exquisita y saludable cocina Mediterránea. ¿Pero es realmente cocina, o es llana y simplemente comida? Porque por lo general no se guisa, no se cocina; los productos son tan excelentes que no hacen falta grandes alardes en los fogones para conseguir esa extraordinaria calidad culinaria que la caracteriza.

Pero a veces echamos de menos un poquito más de elaboración, una salsas sofisticadas, unos ingredientes más o menos secretos de la nouvelle cuisine que difunden en los cinco continentes nuestros grandes maestros y artífices de la restauración. Y eso es lo que nos brinda el recién inaugurado restaurante en plena zona de negocios de la Travesera, un pequeño local con decoración cálida e intimista en el que predominan los colores marrón, blanco y negro.



Pidamos de entrante un huevo de corral con tallarines de calamar en salsa de ceps y aroma silvestre; o un pulpo a feira sobre lecho de cremoso de puré y pimentón ahumado. Después podemos optar por unas deliciosas vieiras asadas a las tres texturas de alcachofas; o Tataki de lubina con salsa de soja y sésamo, o un pescado salvaje de la lonja según el día. Y, cómo no, hay que probar el chuletón de ternera de Girona a la brasa, escalopado para facilitar su degustación y la acogida de hasta seis clases diferentes de sales, marinas y del Himalaya.

La carta de vinos es muy extensa, completa y sofisticada, con caldos blancos y tintos de las distintas regiones españolas, sin faltar un buen godello entre los primeros, o un potente mencía entre los últimos.

El artífice de esta nueva propuesta culinaria es Àlex Suñé, un joven profesional natural de la Cerdanya que ha trabajado anteriormente en afamados restaurantes de nuestra ciudad (Tragaluz, Negro, entre otros, y el mallorquín Forn de Sant Joan). Además de Chef de Cocina, se dedica en sus ratos libres a la decoración en cuyo hobby ya ha obtenido tres premios.



Alex inició su andadura culinaria en la Torre del Remei, amparado por una estrella Michelin.

Quando pruebas sus platos da la impresión de que él también va tras ella....

**mil
921 restaurant
Casanovas, 211
Tel.: 93 414 34 94
08021 Barcelona**

Para cualquier consulta o sugerencia dirigirse a:

carlos@martinez-campo.com

jucontel@yahoo.es