

SUMARIO

- EDITORIAL
- ALMUERZOS-COLOQUIO
- NUEVOS SOCIOS
- CONOCIENDO A...
- OPINION DEL SOCIO
- ACTIVIDADES DEL SOCIO
- OTROS PROPELLERS
- RINCÓN DEL GOURMET
- CALENDARIO REUNIONES 2011

EDITORIAL

Estimado lector,

Antes de las vacaciones las cosas no andaban muy bien. Después de las vacaciones las cosas están peor. Porque nuestra economía se ha vuelto a estancar y no levanta cabeza inmersa en la crisis que sufrimos como una larga enfermedad: grave, profunda y prolongada, sin conocer el remedio ni vislumbrar su final.

En el último trimestre han presentado suspensión de pagos un millar de empresas. Sus plantillas pasan a engrosar la creciente cifra de parados en nuestro país, la más alta de la UE, y los sindicatos lanzan una huelga general con la pretensión de defender los derechos del trabajador. Cada vez quedan menos.

Mientras tanto, la Banca eleva los tipos de interés y sigue pidiendo árnica para pagar sus deudas al exterior, agobiada por la losa de cadáveres inmobiliarios almacenados en el sótano que no llega a quitarse de encima. Las Eléctricas y Gaseras presentan resultados astronómicos y aumentan sus tarifas. El Gobierno remodela su plantilla y eleva los impuestos. Lo único que bajan son las temperaturas y las pensiones.

Pero no será el Gobierno, ni el G20, ni el FMI, los que nos saquen de la crisis sino, como en otras ocasiones, lo hará el empresario que es generador de negocios, empleo y riqueza para el país con su inversión, esfuerzo, entrega y creatividad. Si se ayuda al empresario, la recuperación está asegurada en un plazo relativamente corto.

A todos una feliz rentrée al trabajo y que se realicen esos deseos de recuperación y bienestar.

Carlos Martínez – Campo
Past President y Socio Fundador
The Propeller Club Barcelona

Narcís Serra, invitado especial al almuerzo-coloquio del Propeller Club de Barcelona



Reinhard Sawatzki, Mónica Quintana, Narcís Serra, Pedro Maqueda y Albert Oñate

ALMUERZOS-COLOQUIO

NOVIEMBRE: Narcís Serra

El 9 de noviembre, tuvimos como invitado de honor al almuerzo-coloquio a Narcís Serra, Presidente de Catalunya Caixa. También contamos con la presencia de Jordi Valls, Presidente del Port de Barcelona y socio honorario del Propeller Club de Barcelona.



Jordi Valls, Narcís Serra y Pedro Maqueda

Narcís Serra hizo un exhaustivo repaso sobre la crisis financiera global, señalando que es una crisis grave porque no tiene una sola causa sino muchas. Según Serra, en la crisis financiera han fallado todos: bancos, gobiernos y comisiones de valores de mercado. El Presidente de Catalunya Caixa explicó que los desequilibrios macroeconómicos también han contribuido a la crisis, habiendo países con superávit, en los que se ahorra más que se gasta, y países con déficit, que han gastado más de lo debían.

Sobre el caso concreto de España, Narcís Serra dio un par de datos relevantes: nuestro país ha pasado de la octava posición del mundo en cuanto a PIB al onceavo lugar, pero desgraciadamente ocupa la segunda posición en cuanto a déficit comercial. Asimismo, España debe solucionar otro problema: el déficit de ahorro. En este sentido, hasta que España no reduzca su déficit comercial a través de un incremento de sus exportaciones y ahorre más, no iniciará el camino de la recuperación.

Para finalizar, el Presidente de Catalunya Caixa se refirió al papel que debe jugar Europa en la crisis mundial, planteando una agenda de reformas que pasan por: la flexibilidad del mercado de trabajo, la coordinación para evitar desequilibrios, la reforma del sistema financiero y el refuerzo de los bancos, y una mayor integración de la política fiscal y presupuestaria. En este contexto de una Europa unida, el papel de Alemania es clave porque debe adoptar medidas para que otros países comunitarios también puedan crecer.

OCTUBRE: Joan Majó

El 19 de octubre, tuvimos como invitado de honor al almuerzo-coloquio a Joan Majó, Comisionado de "Recerca i Universitats" de la Generalitat de Catalunya y Presidente de Baolab Microsystems.

También contamos con la presencia de Ida Stier, fundadora y Presidente del Propeller Club de Canarias.



Joan Majó, Pedro Maqueda e Ida Stier

Joan Majó hizo un profundo análisis de los motivos que han generado la crisis mundial, señalando que "la fase aguda de la crisis ha tocado fondo", aunque según cómo se enfoque el futuro más inmediato, "estaremos paseándonos por ese fondo porque se ha hecho un mal diagnóstico de la crisis".

En lo que a España concierne, Joan Majó explicó que "no ha sido necesario recapitalizar ningún banco porque no tenían activos tóxicos. El problema en nuestro país surge cuando la crisis bancaria estadounidense llega a los bancos europeos, que sí tienen activos tóxicos. Es a partir de entonces cuando las entidades bancarias españolas empiezan a sufrir la falta de liquidez de los bancos europeos".



Para terminar su intervención, Joan Majó dijo que "no hay que confiar demasiado en el aumento del consumo interior como motor de crecimiento, sino que para crecer hay que incrementar las ventas al exterior, planificando ayudas a la exportación".

SEPTIEMBRE: Josep M Fortuny

El 14 de septiembre, tuvimos como invitado de honor al almuerzo-coloquio a Josep Maria Fortuny, subdirector general de Ordenación e Inspección de la Dirección General de Transportes Terrestres de la Generalitat de Catalunya.



Albert Oñate, Luis Cleminson, Anna Mestre, Josep M. Fortuny, Reinhard Sawatzki y Agustín Oleaga

Josep Maria Fortuny analizó en profundidad el estado y situación actual del sector del transporte terrestre. Según Fortuny, las empresas están pasando unos momentos duros, no únicamente por la crisis económica, sino por nuevas normativas y regulaciones que agravan su futuro.

Aunque a lo largo de 2010 las circunstancias han mejorado y se ha empezado a ver cierta recuperación, Fortuny matizó que "la demanda interna no acaba de recuperarse y permanece ciertamente bastante parada".

A continuación, analizó los principales asuntos que preocupan a las empresas de transporte, como por ejemplo conseguir rentabilidad y financiación, trasladar al mercado el incremento de costes, combatir la atomización, o cumplir con las complejas normativas.



Josep Maria Fortuny señaló que, en muchas ocasiones, la Administración y las empresas no van por el mismo camino, lo cual genera un ambiente de confusión e incertidumbre. Por ello, es imprescindible que Administración y empresas delimiten estrategias de futuro en ámbitos como el medioambiental, el fiscal o el social.

NUEVOS SOCIOS

Mónica Quintana
Directora de Marítima Davila Barcelona



Reinhard Sawatzki, Pedro Maqueda, Mónica Quintana y Albert Oñate

Constantí Serrallonga
Consejero Delegado de Tradisa



Carlos Martínez-Campo, Constantí Serrallonga y Pedro Maqueda

NOVEDADES WEB PROPELLER

La página www.propellerclub.com cuenta con una nueva sección, denominada Galería fotográfica, que recoge instantáneas del XV aniversario del Propeller de Barcelona, celebrado en noviembre de 2009 y del almuerzo-coloquio de julio de 2010, en la que nuestro invitado fue Jordi Pujol.

Próximamente incorporaremos otra nueva sección que recogerá de forma sintética la participación de anteriores invitado en los encuentros del Propeller, y que servirá de archivo histórico.

Por otro lado, se han incorporado fotografías en las fichas de aquellos socios en las que no figuraban. Para cualquier cambio, remitir la fotografía a la dirección de correo info@propellerclub.com.

CONOCIENDO A...

Estimados socios y amigos,

Continuando nuestra ronda de entrevistas, conversamos en estas páginas con una socia no residente del Propeller Club de Barcelona: Ida Stier, una mujer emprendedora no sólo por haber creado el Propeller Club de Canarias, el segundo más antiguo de España, sino por ser fundadora y actualmente Presidente Ejecutivo del Grupo Stier, una compañía proveedora de una amplia gama de servicios especializados para la industria marítima y del transporte.

Ida Stier
Presidente del Propeller Club de Canarias



Cuéntanos un poco de dónde son tus raíces... ¿Ida? ¿Stier?

Mi madre era de origen italiano y mi padre austriaco, pero yo nací en Egipto, fui educada por el mundo y, desde que tengo uso de razón, he estado vinculada al

ámbito marítimo porque mi padre ya lo estaba. La verdad es que mi nombre y mi apellido me han ayudado a que la gente se acordara de mí y, por tanto, salir hacia delante en un sector marítimo que siempre ha estado en manos de los hombres y mucho más cuando me inicié en la profesión.

¿Qué estudios cursaste?

Soy una mujer hecha a mi misma... y cuando debía haber empezado a estudiar, me casé y me trasladé a España; y aquí no me convalidaron los estudios. Así que opté por irme a Londres a estudiar, siendo pionera en la formación a distancia estudiaba en casa, porque tenía dos hijas pequeñas que cuidar, y me presentaba a los exámenes. Así fue como me saqué el título de "Fletamento Marítimo".

Posteriormente, en España, en 1986, obtuve el título de "Liquidador de Avería", siendo también pionera porque por aquel entonces creo que no había en nuestro país ninguna mujer que fuera liquidadora de averías.

Por otro lado también tengo otros títulos de Derecho Marítimo y Negocio Marítimo Internacional. Y sigo aprendiendo.

En 1994 decides crear tu propia empresa, Stier & Co. ¿Qué te lleva a ello?

Stier & Co nace por pura cabezonería mía de seguir con la tradición maritimista familiar.

Antes de iniciar esta etapa empresarial, mi deseo era ser Capitán de la Marina Mercante, pero mi padre no me dejó seguir esta carrera, así que transformé aquellas "prohibiciones" en "motivaciones" y creé mi propia empresa. Aproveché la experiencia que tenía en seguros y mi especialización en responsabilidad marítima para constituir una corresponsalía de Clubs de P&I en Canarias. Luego la complementé con una empresa de formación marítima que, por cierto, nadie entendía lo que significaba y costó cierto tiempo iniciar los primeros cursos, y ahora, dieciocho años más tarde, hemos unificado las empresas bajo el nombre de Grupo Stier, porque no se me ocurría ninguna otra denominación.

¿Qué objetivos os habéis marcado a partir de ahora como Grupo Stier?

Junto a Antonio Antón, Consejero del Grupo, y Woo Sung Chang Kim, Abogado de AMYA Abogados en Las Palmas, queremos fortalecer otras áreas, como la de formación, la de consignataria, y la de peritaje, seguros marítimos y reclamaciones, es decir, toda la parte relacionada con los siniestros, que me apasiona. También pretendemos potenciar otros ámbitos como el de la seguridad marítima, de la que se encarga más Antonio, y el de la parte legal, jurídica y técnica a la que se dedica Woo Sung Chang Kim, como pueden ser las negociaciones, los acuerdos y las mediaciones.

¿Y por qué en Canarias y no en otro lugar?

A Canarias me llevó un siniestro de un contenedor. Previamente, después de salir de Egipto, estuve unos años en Madrid en donde estudié, trabajé y gané en experiencia, pero allí no había mar... y lo echaba en falta muchísimo.

En 1988 me llamaron de Canarias en relación a un siniestro; un barco se había hundido y un contenedor quedó flotando en la bocana del puerto. En la Autoridad Portuaria de Las Palmas no había nadie que pudiera solucionar este problema y me mandaron a mí a resolverlo.

Cuando llegué a Las Palmas y vi el puerto me recordó mucho a Alejandría, en donde nací. Canarias era una mezcla de África, Europa y España, y me enamoré... En menos de un año, en mayo de 1989, había dejado el trabajo en Madrid y junto a mis hijos había decidido iniciar una nueva etapa en Canarias. Y al cabo de cuatro años ya monté mi propia empresa.

Te encontraste con dificultades...

Hace 20 años Canarias estaba menos evolucionada que hoy en día y, comparándola con Madrid, bastante más atrasada en muchos aspectos. Era difícil trabajar porque la mentalidad era muy distinta a la que estaba acostumbrada y el nivel cultural también era diferente. Lo más positivo era que de actividad marítima había mucha, aunque mal entendida. Todo ello me supuso un reto y puedo decir que creo haberlo

superado porque llevo 21 años ejerciendo mi profesión en Las Palmas. He visto cumplidos mis objetivos de infancia y estoy muy contenta porque a lo largo de mi vida he podido hacer cosas que me han satisfecho personalmente, pudiendo ayudar a otras muchas personas no sólo a través de la resolución de siniestros sino también a través de la formación, que me ha permitido transmitir y compartir conocimientos y enriquecerme como persona.

Háblanos de tus aficiones y hobbies

He tenido y tengo muchas aficiones, pero la que más me ha enganchado es la terapia Gestalt. Estoy formada como terapeuta gestalt y ahora me estoy complementando con otra formación sobre movimiento armónico. Este tipo de terapia me ha permitido encontrar el equilibrio, además de ayudarme a no sentirme sola y a entender y hallar el sentido a muchas cosas.

La música es otra de mis pasiones, tanto que también practico el canto que me ayuda a fortalecer las cuerdas vocales y aguantar así las muchas horas de clase que doy.

Y respecto a los deportes, practico especialidades muy calmadas, como el Tai Chi y el método Pilates, filosofías orientales que me han permitido controlar y superar tensiones y situaciones de estrés.

Y tus gustos gastronómicos...

El hecho de haber nacido en Egipto y tener una madre italiana ha contribuido a que mi cocina favorita sea la oriental, la de Egipto antes que, por ejemplo, la libanesa, y también la cocina italiana y la griega, predominando entre mis gustos los platos picantes y exóticos. Además, me encanta cocinar y tener invitados que disfruten lo que preparo.

Pasemos a temas relacionados con el Propeller; el de Canarias, del que fuiste fundadora, es el segundo más antiguo de España. Cuéntanos su historia...

En 1996, por un tema de trabajo, coincidí en Barcelona con Edward Bacon y con Carlos Martínez-Campo. Me hablaron del Propeller, de lo que era y lo que representaba y, antes de regresar a Las Palmas, ya me había convencido de crear un Propeller en Canarias. Fue dicho y hecho porque la filosofía del Propeller coincidía y coincide con mi forma de pensar y vivir, basada en la cultura, el comercio, el ámbito marítimo y, sobre todo, en compartir e intercambiar ideas y opiniones.

En Canarias había muchas empresas en cuyo seno había profesionales peninsulares y extranjeros que me apoyaron en la idea. Así fue como en 1997 empezó a crearse el Propeller Club de Canarias; y en 1998 fue "bautizado" como el número 209 del mundo y el segundo de España.

El Propeller de Canarias estuvo muy activo durante algunos años pero tristemente surgieron malas interpretaciones por parte de algunas entidades locales que nos vieron como competidores. Estas circunstancias, y por prudencia, me llevaron a "parar" y esperar que llegaran nuevos vientos.



Entonces, el Propeller de Canarias se reactiva!

Sí. Ahora me siento más apoyada y animada Y también debo decir que el entorno en Las Palmas ha cambiado: hay más empresas extranjeras establecidas y nueva savia en ellas. Creo que es el momento oportuno para reactivar el Propeller Club de Canarias.

¿Qué objetivos os habéis fijado?

Gracias a nuestro encuentro con el Propeller Club de Barcelona, que nos ha servido para presentarnos de nuevo, nos hemos puesto al día de las novedades que conciernen a los Propeller en Europa. Es importante el hecho de que el Propeller de Canarias se ha mantenido al día en lo que a la parte jurídica y legal se refiere.

A partir de aquí, con el apoyo de los diez socios que integramos el Club, vamos a fijar una política de actividades, entre otras cosas que tenemos que hacer.

La verdad es que estamos muy animados y nos proponemos como meta tener en el plazo de un año unos 20 socios.

Qué valores destacarías de una entidad como el Propeller Club

El Propeller es un club social, que no compite con ninguna asociación profesional, y que reúne en su seno a una serie de personas vinculadas al mundo del shipping pero sin encorsetarlo. Lo que enriquece al Propeller es que diversos profesionales de distinto ámbitos y sectores podamos reunirnos alrededor de una mesa y compartir puntos en común aunque desde múltiples perspectivas. Creo que éste es el secreto de todo éxito.

¿Cómo esperáis que sean las relaciones entre el Club de Canarias y otros Propeller?

Nos gustaría tener el soporte de otros Propeller varias veces al año. Es decir, que si organizamos algún acto o celebración, sería muy interesante poder contar con la participación de socios de otros Propeller, sea del de Barcelona o del de Valencia, por ejemplo. Creo que podemos coincidir en muchas cosas y programarlas conjuntamente.

No cabe duda que tenemos que estar unidos.

OPINION DEL SOCIO

*Jordi Lorente
Commercial Vice-President
Intermodal Tank Transport USA Inc.
Socio del Propeller Club de Barcelona*



Texas-Barcelona y la logística personal

Buscando temas para colaborar en el boletín del Club, me pareció interesante combinar la pasión por la logística que define al Propeller de nuestra querida

Barcelona, con mi actual experiencia de texano adoptivo en Houston. Y para ello que mejor comparar las experiencias de movilidad, o logística personal, en ambas ciudades, tan distantes y tan distintas.

Houston es un monocultivo del transporte privado, el único sistema factible para desplazarse por este enorme aparcamiento de 80 kms de diámetro envuelto en un ovillo de autopistas, solamente interrumpido por incontables zonas comerciales rodeadas de complejos de apartamentos y zonas residenciales con campos de golf. El resultado es que moverse en coche por Houston es relativamente rápido a pesar de las distancias, es difícil encontrar verdaderos atascos, y la noción de buscar aparcamiento pierde aquí su estigma de angustia e incertidumbre.

Barcelona vence sin reservas en el transporte colectivo, básicamente porque en Houston no existe; una corta línea estilo Trambaix, casi anecdótica, fruto de un euroarrebato progresista de anteriores alcaldes o majors, y algunos buses, que diría siguen manteniendo la frecuencia de las diligencias de Wells Fargo del siglo XIX, son toda la oferta existente. Sin coche privado la vida en Houston es simplemente imposible.

Siempre nos queda la logística más simple y antigua, el andar o caminar. Aquí también vence Barcelona, pues bien ninguna de las dos variantes tiene aplicación posible en Houston, desplazarse a pie es simplemente un mal menor por no poder entrar con el coche en los comercios, a excepción de los "drive thru". Su variante lúdica, el paseo, queda relegado a ser la expresión aeróbica del consumismo en las galerías comerciales, o a su vertiente más clásica de actividad física dominical, pero ni siquiera en los omnipresentes campos de golf abusan de esta modalidad, imponiéndose claramente el carrito.

Houston tampoco tiene plazas en las que solazarse y tomarse un buen café, ni amplias aceras por las que pasear y admirar la ciudad, básicamente porque no hay donde conseguir un buen espresso, y poca belleza que admirar en su arquitectura y urbanismo.

¿Quién se va perfilando como ganadora? Barcelona tiene metro, autobuses, rodalies, tranvía, y un tejido urbano humano y admirado en todo el mundo, pero también cuenta con rondas saturadas, el virus de la doble fila, accidentes de moto, zonas verdes de todos los colores, y parkings a precios de habitación de hotel de lujo, por no hablar de las averías de metro y tren, y los atascos como excusa perfecta para llegar tarde a cualquier tipo de compromiso.

Houston tiene un sistema de autopistas tan efectivas como obscenas a la vista para el ojo europeo, una educación viaria que ya quisiéramos por nuestras calles, y una facilidad de aparcamiento que hasta las motos de Barcelona envidiarían.

Su urbanismo es como el carácter texano, práctico y directo, y algo fanfarrón, diseñado por y para los negocios, donde la gente pueda desplazarse rápido de casa al trabajo, donde pueda llegar y aparcar con facilidad para consumir en su tiempo libre lo que gana trabajando. ¿Un modelo lejano al "saber vivir" tan mediterráneo? Quizás sí, pero es el peaje que pagan, o el objetivo que buscan, para ser un emporio mundial de la energía, la medicina y la tecnología, y capital industrial de Texas, donde durante el 2009 se creó más empleo que el resto de los EEUU juntos.

Puestos a dar un resultado, podríamos decir que desde un estricto punto de vista de logística personal, el corazón elige Barcelona y la razón elige Houston.

LOTERÍA DE NAVIDAD

Como viene siendo habitual desde hace años, nuestro Vicepresidente Reinhard Sawatzki se encarga de la adquisición de los décimos de lotería del sorteo especial de Navidad.

Este año nuestro número de la suerte es:

Los socios que estén interesados en adquirir algún décimo pueden ponerse en contacto directamente con Reinhard Sawatzki a través de su correo:



rsawatzki@algrupo.com

ACTIVIDADES DEL SOCIO

DHL Supply Chain participa en el 2º Encuentro de empresas solidarias

DHL Supply Chain participó en la 2ª Trobada de la Xarxa d'Empreses Ciutadanes del Casal (Red de Empresas Ciudadanas del Casal), encuentro que aglutinó a 60 personas de 45 empresas, entre las que se encontraba nuestro socio Agustín Oleaga, Director de Desarrollo de Negocio de DHL Supply Chain, que explicó el apoyo de DSC al Casal dels Infants y otras acciones de Responsabilidad Social Corporativa y Sostenibilidad que la compañía desarrolla.



Por otro lado, DHL Supply Chain (DSC) celebró la 1ª Semana del Voluntariado en diversos de sus centros ubicados en la península. Las ONG's con las que

DSC colabora explicaron cómo se desarrollan los proyectos y las múltiples formas de colaboración y voluntariado activo. Desde el Comité de Sostenibilidad de DSC España señalan que el encuentro fue positivo porque los participantes pudieron conocer cómo las ONG's distribuyen los recursos económicos.

China Shipping participa en un seminario sobre ferrocarril

Albert Oñate, socio del Propeller y Director General de China Shipping (Spain) Agency, participó como ponente en un seminario organizado por la UIC (International Union of Railways) y FIATA (International Federation of Freight Forwarders Associations). Bajo el título "French-Iberian Rail Link – Fostering European Connectivity", Albert Oñate explicó que China Shipping está utilizando el tren en España, esencialmente para mover contenedores que llegan por vía marítima a los puertos de Barcelona y Valencia y que luego se encaminan en modo ferroviario hacia el centro peninsular, Madrid especialmente, pero también hacia Bilbao y Zaragoza.



A continuación Albert Oñate dio detalle de los ambiciosos proyectos ferroviarios que el Gobierno chino está poniendo en marcha. Se trata de corredores ferroviarios que enlazan el gigante asiático con Rusia y los principales países de la Europa del Este, como Polonia o Austria. Asimismo, y desde 2008, Beijing ya está conectada por tren con Hamburgo a través de una línea de 9.800 kilómetros que cruza seis países. Finalmente, Albert Oñate se refirió a los obstáculos que impiden que el ferrocarril tenga una mayor cuota en el mercado del transporte de contenedores, y enfatizó sobre la necesidad de encontrar un equilibrio entre la Ecología, las Leyes y los Costes; sin este equilibrio, el ferrocarril no podrá ser el principal protagonista de las cadenas logísticas.

OTROS PROPELLERS

Francisco Prado nuevo Presidente del Propeller Club de Valencia

Francisco Prado, director general de Grupo Diario, fue elegido el 27 de septiembre como nuevo Presidente del Propeller Club de Valencia. Francisco Prado sustituye en el cargo a Carlos Vicedo.



La nueva Junta del Propeller Club de Valencia

ha quedado constituida por: Alfredo Soler, Juan Cubells, Antonio García, Antonio Crespo, Javier Cubas, Enrique Sapiña, Jorge Selma, Pepa Ruano y José Luis García Teruel.

En esta nueva etapa, el Propeller de Valencia elaborará un Manual de Identidad Corporativa y renovará su página web, entre otras cosas.

El Propeller Club de Madrid celebra su Asamblea General Anual

El Propeller Club de Madrid celebró en julio su Asamblea General Anual, en la que se decidió proponer la renovación de los Estatutos de la entidad y presentar el proyecto de una nueva página web.

Por otro lado, los socios del Propeller Club de Madrid realizaron el pasado 19 de octubre una visita a las instalaciones del Puerto Seco de Coslada, la terminal ferroviaria de contenedores puesta en funcionamiento en 1996 y en la que participan los puertos de Barcelona, Valencia, Bilbao y Algeciras.

RINCÓN DEL GOURMET

Venta Melchor La cocina de Petri Benítez

En plena ruta del atún, en el tramo de El Colorado, frente a los Pinares de Roche y muy cerquita de Conil, nos encontramos con la Venta Melchor, un restaurante de ambiente familiar y a la vez cosmopolita fundado en 1960 por los padres del actual propietario Juan Carlos Almazo, cuando el nombre de "Venta" se relacionaba con una parada en el camino para los viajeros de Cádiz hacia la Costa del Sol, antes de que el turismo nacional y foráneo descubriera las espectaculares playas de la provincia de Cádiz.



La cocina de Petri, esposa de Juan Carlos, nos hará degustar exquisitos platos de la cocina tradicional gaditana, combinando las recetas de rancio abolengo con algunos toques innovadores de

magistrales sensaciones para el espíritu y el paladar.

Salmorejo con taquitos de ijada de atún, garbanzos con callos y rabo de toro, o papas con choco, son algunos de los platos que se unen a las exquisitas especialidades de atún rojo: paté de morrillo con atún, ensalada de pimientos asados con atún, ensalada de ventresca con fondo de arranque (todos ellos premiados en La Ruta del Atún) y otros muchos más que se complementan con sabrosos y contundentes guisos y fritos de enjundia: crujientes de cordero lechal con couscous, croquetas de merluza y gambas, calamares rellenos de mariscos al Jerez, chocos al estilo de Conil, carrillada ibérica en sofrito de almendras o un sabroso solomillo de Retinto al foie de pato.

De los postres caseros, mejor probarlos para alabarlos, al igual que un amplio surtido de aguardientes caseros y, cómo no, una extensa y cuidada bodega de toda la geografía nacional.

A anotar: Las abundantes raciones en la Venta Melchor pueden ser compartidas entre cuatro o más comensales, convirtiéndose en un auténtico menú degustación.

La cocina de Petri da mucho que hablar. Si pasa por allí, no se la pierda, le dará pie para recomendar.



Venta Melchor
Zona comercial El Colorado
11140 Conil de la Frontera (Cádiz)
Tel.: 956 44 50 07

CALENDARIO REUNIONES 2011

Siguiendo la tradicional costumbre de reunirnos el segundo martes del mes, el siguiente calendario regirá nuestro encuentro mensual durante los próximos doce meses en 2011:

- **ENERO** martes día 11
- **FEBRERO** martes día 8
- **MARZO** martes día 8
- **ABRIL** martes día 12
- **MAYO** martes día 10
- **JUNIO** martes día 14
- **JULIO** martes día 12
- **AGOSTO** vacaciones
- **SEPTIEMBRE** martes día 13
- **OCTUBRE** martes día 18
- **NOVIEMBRE** martes día 8
- **DICIEMBRE** martes día 13

Para cualquier consulta o sugerencia dirigirse a:

info@propellerclub.com