

SUMARIO

- EDITORIAL
- ALMUERZO-COLOQUIO
- NUEVA PÁGINA WEB
- NUEVOS SOCIOS
- ACTIVIDADES PROPELLER
- ACERCÁNDONOS AL SOCIO
- REPORTAJE
- PRÓXIMOS INVITADOS
- RINCÓN DEL GOURMET

Más información en:
www.propellerclub.com

EDITORIAL

Estimado lector,

En nuestra anterior edición dábamos cuenta de la mayor difusión que va alcanzando el Boletín sumando un número creciente de lectores que reciben información sobre nuestras actividades y futuros eventos. También tiene una mayor difusión la identidad del socio mediante la entrevista que venimos publicando desde hace algún tiempo, una cordial entrevista que amplía el perfil personal de cada uno al brindarnos sus opiniones francas y abiertas sobre diversas cuestiones.

El Propeller Club es cosa de todos, como lo es el Boletín. Y con el espíritu de colaboración y soporte al socio, ahora hemos creído procedente ampliar esa información personal facilitando en nuestras páginas información sobre sus empresas. Con ese propósito hemos incorporado al Boletín la sección EL REPORTAJE, una visión imparcial y diáfana del entorno empresarial donde nuestros socios desarrollan su actividad profesional.

En esta edición iniciamos la ronda de reportajes con la empresa BERTSCHI IBERICA, al frente de la cual está nuestro socio Markus Widmer como Director General para España y Portugal. Su alto nivel de especialización en el transporte multimodal de líquidos y graneles sólidos en

contenedor cisterna y el riguroso control de calidad en los servicios que les caracteriza, son una razón poderosa para que aparezca de forma destacada en nuestra publicación.

Agradecemos muy sinceramente a Markus Widmer las atenciones recibidas durante nuestra visita a las instalaciones de Bertschi Ibérica en Tarragona, augurando una continuidad de sus éxitos empresariales que se ven fortalecidos con la reciente fundación de la nueva empresa Bertschi en Portugal; esperamos que su lectura resulte a todos interesante.

Carlos Martínez – Campo
Past President y Socio Fundador
The Propeller Club Barcelona

ALMUERZO-COLOQUIO

12 de abril de 2010

El 13 de abril, tuvimos como invitados al almuerzo-coloquio a Lluís Solà, Secretario General del Comité Español de la Cámara de Comercio Internacional (CCI), y a Jordi Sellarés, director del mismo organismo.



Lluís Solà, Pedro Maqueda y Jordi Sellarés

Lluís Solà y Jordi Sellarés explicaron con detalle qué es la CCI, una institución que nace en 1919 en París con voluntad federal, cuyo principal objetivo es la defensa del sistema internacional de comercio basándose en reglas internacionales como las recogidas por la OMC o el GATT (General Agreement on Tariffs and Trade).

Otro de los objetivos de la CCI es la creación de instrumentos para facilitar el comercio internacional, como por ejemplo los Incoterms, términos de compra-venta internacional creados en 1936 que se renuevan cada diez años, o los Créditos Documentarios.

También es importante la Corte Internacional de Arbitraje de la CCI, creada en 1923 y dedicada a la solución de controversias comerciales de carácter internacional. En 2009, esta Corte de Arbitraje dirimió sobre 900 controversias, de entre las que 77 fueron casos con participación española.

Respecto al Comité Español de la CCI, que fue creado en 1922 ubicándose en un principio su sede en Barcelona, los invitados señalaron que recientemente han finalizado el informe sobre los Incoterms 2010. Este informe, en el se propone la supresión de algunos términos de compra-venta, se presentará en mayo y se espera sea definitivamente aprobado después del verano.

Finalmente Lluís Solà hizo referencia al Consolat del Mar, un organismo creado a mediados del siglo XIII para tratar las cuestiones marítimas y comerciales.



Anna Mestre, Jordi Sellarés, Lluís Solà,
Reinhard Sawatzki y Pedro Maqueda

NUEVA PÁGINA WEB DEL PROPELLER

El Propeller Club de Barcelona cuenta con una renovada página web:

www.propellerclub.com

Todos los socios recibirán una circular informativa en la que se detalla cómo pueden incorporar sus datos y fotografía.

Serán bienvenidos todos los comentarios y sugerencias de los socios contribuyendo a aumentar la calidad de la web y poderla mantener actualizada.

NUEVOS SOCIOS

Cristina Guiral, Presidenta del Grupo empresarial Ágora y **Constantí Serrallonga**, Consejero Delegado de Tradisa, se han incorporado como nuevos socios al Propeller Club de Barcelona. En una futura reunión se les hará entrega de los Certificados de Socio. Desde estas líneas les damos nuestra más cordial bienvenida esperando que podamos compartir mesa y agradable charla en numerosas ocasiones.

ACTIVIDADES PROPELLER

2º Torneo Open de Golf "Propeller Club" Barcelona 2010

El 2º torneo Open de Golf se celebrará en el Club Montanyá el próximo **viernes 21 de mayo**. Al término del encuentro, antes de la entrega de trofeos, se celebrará un almuerzo de hermandad con especial degustación de la "múrgola".

La salida está prevista entre las 9:00 y las 10:00 horas de la mañana, y la comida empezará sobre las 15:00 horas.

Para hacer más atractivo este encuentro, se ha organizado un curso de iniciación al golf para todos aquellos que, siendo principiantes o desconocedores de este deporte, puedan entretenerse, paralelamente, al Torneo.

El Open de Golf y el almuerzo están totalmente abiertos a la participación y asistencia de todos los socios así como de sus invitados y acompañantes.

Próximamente todos los socios recibirán la **Ficha de Inscripción** al 2º Open de Golf en la que indicar todos los datos de los asistentes.

El Propeller Club en el SIL 2010

Una vez más el Propeller Club de Barcelona estará presente en la nueva edición del **Salón Internacional de la Logística SIL 2010** que tendrá lugar del **25 al 28 de mayo** en el recinto de la Fira de Barcelona. Como en anteriores ediciones, el stand estará atendido por una azafata con idiomas para dar soporte a los socios que quieran recibir a sus clientes y corresponsales, exponiendo el material informativo de sus respectivos negocios, folletos y obsequios de empresa.

En virtud de la creciente importancia que sigue manteniendo el SIL en ámbito mundial, consideramos que es una excelente ocasión para concertar entrevistas con posibles contactos de negocio. El **jueves día 27**, un día antes de que finalice el certamen, se celebrará **en el stand del Propeller Club nuestro ya tradicional cóctel** al que están invitados todos los socios, amigos y simpatizantes.

Comida-homenaje a Antonio Combalía

En la reunión de **Junio**, el **martes día 8**, se rendirá homenaje a nuestro socio y anterior Presidente **Antonio Combalía**, recientemente nombrado por la Junta como Honorary Member del Propeller Club de Barcelona.

En esta reunión contaremos con la asistencia de otros antiguos socios y amigos que han pasado por el Club en anteriores ocasiones y esperamos que entre todos podamos dejar constancia de nuestro reconocimiento por la valiosa labor llevada a cabo por Antonio Combalía durante su mandato.

Estimados socios y amigos,

Continuando nuestra ronda de entrevistas al socio, traemos hoy a estas páginas la conversación mantenida con Agustín Oleaga, miembro del Board of Governors del Propeller Club de Barcelona. Agustín es Capitán de la Marina Mercante y actualmente Director de Supply Chain Spain en DHL.

Agustín Oleaga
Miembro del Board of Governors del Propeller Club de Barcelona

Estimado Capitán, tus raíces son vascas, como las de un buen navegante. ¿Cuál es tu terruño y dónde pasaste tu infancia?

Nací en Bilbao, aunque mi padre era de Gorliz y mi madre de Plentzia, dos pueblecitos pesqueros cercanos a Bilbao.



¿Qué te motivó por estudiar Marina Mercante?

En el País Vasco la Marina Mercante y la carrera de Marino tiene mucha tradición, mis tres hermanos varones y yo hemos sido Capitanes Mercantes, supongo que siguiendo la trayectoria de mis dos abuelos, el paterno y el materno, y el de los bisabuelos, que sí estuvieron vinculados a la actividad marítima, además de primos y cuñados. Mi padre, aunque no fue capitán, estuvo toda su vida vinculado a la Marina Mercante como jefe de flota de la naviera Ybarra, y a él le debo mi desarrollo profesional, en todos los aspectos.

¿Cuánto tiempo has navegado y a qué países?

Estuve unos diez años navegando, principalmente, en barcos de crucero de la compañía Ybarra. En el hemisferio Norte, en rutas por el Mediterráneo y el Norte de Europa y, en el hemisferio Sur, en Brasil, Argentina y la Antártida. A finales de los años sesenta, fuimos los primeros, junto con la naviera Costa, en realizar cruceros hasta la Antártida. Principios de los 70: navegué un año en la Polinesia Francesa, siendo pioneros en cruceros por Tahití, Bora Bora, etc.

Cuéntanos alguna anécdota de tu vida de navegante...

Recuerdo una anécdota muy especial navegando en un barco canguro de Ybarra con destino a Italia. Era el año 1974, yendo de Barcelona a Génova. A la altura de las islas Hieres y a media noche, estando en el puente notamos un golpe en el barco que navegaba a unos 23 nudos.

Teníamos que llegar a Génova a las siete y media de la mañana, pero llegamos a las nueve. No sabíamos qué había pasado porque las máquinas funcionaban bien y la mar estaba tranquila.

Cuando estábamos iniciando la maniobra de atraque nos dieron aviso que llevábamos enganchada en el bulbo del barco una ballena de unos 16 metros y unas 18 toneladas! Tuvo que venir una cabria flotante para desenganchar al cetáceo.

Dejaste de navegar para asentarte “en tierra firme” ¿Has residido en otros países por motivos profesionales?

He estado unos siete años y medio en Argentina, concretamente en Buenos Aires como responsable de la naviera Ybarra para toda Sudamérica. Y también en Houston durante tres años.

¿Cuándo y por qué vuelves a España?

Vuelvo a España para incorporarme a la sede central de Ybarra en Sevilla. Estando allí, me ofrecen ser el responsable de logística de la Exposición Universal de Sevilla de 1992, lo cual acepto y llevo a cabo durante cuatro años.

Sabemos que colaboras desde hace tiempo en temas de logística. ¿Cuándo te vinculas profesionalmente a esta rama tan necesaria en la vida moderna?

Después de la experiencia en la Expo, entro a formar parte del mundo que, actualmente, denominamos contract logistic o forwarding. Concretamente, en 1995, me incorporo a la división de logística del Grupo Ocean. Posteriormente, en el año 2000, nos fusionamos con Exel. En ese momento era director general de la división de global forwarding de Exel. Luego, cuando Deutsche Post compra Exel, vuelvo a la división de contract logistic de DHL Supply Chain, que es en la que estoy actualmente.

Háblanos de tus aficiones y hobbies. Se dice que juegas muy bien al golf... ¿Practicas otros deportes?

He jugado mucho al golf, pero nunca he llegado a ser bueno. Llegué a handicap 19 y ahora estoy en handicap 23 porque durante los último cinco o seis años he jugado muy poco. Quizás vendrá algún otro momento que, por lo que sea, podré jugar más al golf...

Por otro lado, a raíz de una hernia discal, desde hace unos cuatro años me dedico a nadar, un par o tres de veces por la semana y durante unos 30 o 40 minutos; he recuperado una afición de mi infancia. Además, la natación me relaja, me da tranquilidad y me permite mantenerme de forma saludable.

En lectura, ¿tienes algún género o autor preferido?

Me gusta mucho Benito Pérez Galdós; “Trafalgar” es una obra que encuentro preciosa. “Viaje frustrado” de Josep Pla es otra obra que es una maravilla.

¿Qué libro has leído que te haya “enganchado”?

Ahora estoy leyendo “The conquest of the Incas”, del historiador norteamericano John Hemming, obra que me está gustando mucho porque es un relato objetivo, bastante crítico con ciertos aspectos de la Conquista; es un tema histórico que me atrae.

Y en música, ¿cuáles son tus preferencias?

Mis gustos musicales son muy amplios. Voy desde los Beatles hasta Lucio Battisti, de mi época de juventud. Más actual, me encantan Corinne Bayley, Amy Winehouse, Coldplay...

Pero también me entusiasma la música clásica. Por ejemplo, no me canso de escuchar obras como el “Gloria” de Antonio Vivaldi; la “Misa Breve” de Charles Gounod; la “Misa Alemana” de Schubert; el “Mesias” de Handel; la “Cantata 147” de Bach; el “Ave Verum” de Mozart; el “Ave María” de Rossini; o la “Misa de Gloria” de Donizetti. Esta última es una combinación de bel canto y religioso.

Sabemos que cantas... y lo haces muy bien en un coro! ¿Desde cuándo cultivas esa grata afición?

Desde niño he cantado siempre en coros porque en el País vasco hay una gran afición y tradición a cantar, aunque sea sólo con los amigos.

Cuando llegué a Barcelona, busqué un coro en el que poder cantar. Pregunté y, a través de una amiga, me hablaron de la Coral Sagnier. Me puse en contacto con ellos y, desde hace ocho años, formo parte de este grupo coral.

También, de jovencito, estudié cuatro años de solfeo y uno de piano. Y cuando me jubile es mi intención dedicarle tiempo al piano.

Tu comida favorita y una bebida para acompañarla

Los platos típicos de Catalunya que más me gustan son los de pescado, como el rape al “all cremat”, y los arroces caldosos, acompañados éstos por un vino blanco del Penedès. Y del País Vasco, mi preferido es el “Marmitako”, que lo acompañaría con un “Viña Pomal”.

¿Dónde sueles ir de vacaciones y qué actividades desarrollas entonces?

Con la familia, pasamos las vacaciones en la Costa Brava, en Cala Canyelles, en donde tengo una pequeña embarcación, una “Menorquina”. Desde mayo hasta octubre, y casi todos los fines de semana, salgo a navegar y a intentar pescar algo. El verano también lo aprovecho para nadar en el mar.

Una virtud y un defecto...

Podría considerar como una virtud el saber relacionarme con las personas; no me genera ningún esfuerzo y me siento cómodo con todo el mundo.

Y como defecto, que soy muy persistente en las cosas pero poco profundo en el análisis de los temas, básicamente por falta de tiempo.

Entremos ahora en temas del Propeller. ¿Cuándo y cómo empezó tu relación con el de Barcelona?

Me incorporé al Propeller en el año 2001, tras haber recibido comentarios y recomendaciones por parte de Reinhard Sawatzki y Carlos Martínez-Campo.

¿Qué valores destacarías de una entidad como el Propeller Club?

Del Propeller Club destacaría como principal valor que es un foro con encanto porque en él priman las relaciones humanas entre las personas. Es también una entidad de personas que representan a empresas que, en un entorno amigable, tienen la oportunidad de ampliar conocimientos a raíz de la intervención de los invitados que asisten a los encuentros mensuales.

En cuanto a las relaciones del Propeller de Barcelona con otros Propellers de España y Europa, ¿qué sinergia crees que puede desarrollarse en el futuro?

Ser miembro del Propeller te abre las puertas a poder desarrollar inquietudes profesionales en cualquier ámbito relacionado con el shipping y el comercio internacional. Además, la red de Propellers puede facilitar la organización en otras partes del mundo de algo que pueda convenir a un socio en concreto. Esta es una herramienta y una posibilidad de valor añadido que tenemos en nuestras manos, y depende de nosotros que la aprovechemos o no.

¿Te atreves a darnos algún consejo, bien profesional o a título personal?

La situación actual es complicada y hay mucha gente y empresas que están sufriendo. A todas estas personas y profesionales me gustaría decirles que miren con optimismo el futuro porque a corto o medio plazo las cosas se irán solucionando. Hay que ser optimista.



Muchas gracias Agustín, nos veremos en la próxima reunión del 11 de mayo.

Judith Contel
Secretary of the Board
Propeller Club Barcelona

REPORTAJE

Bertschi Ibérica: la intermodalidad existe

Markus Widmer, gerente de Bertschi Ibérica y socio del Propeller Club de Barcelona, nos recibe en las instalaciones de la compañía en el polígono Riu Clar de Tarragona para explicarnos los entresijos de esta empresa suiza especializada en el transporte intermodal de graneles líquidos y sólidos y de mercancías peligrosas.



Markus Widmer en su despacho de Bertschi Ibérica

Los inicios

Corría el año 1992 cuando Bertschi vio la necesidad de que la compañía tuviera una sucursal en el sur de Europa. Encargaron este importante cometido a Markus Widmer que, después de analizar distintas posibilidades, y partiendo de la base que lo más importante era dar un mejor servicio a los clientes que Bertschi ya tenía en Europa, como Dow, Basf o Bayer, hizo posible que se constituyera Bertschi Ibérica en junio de 1993.

Así pues, Markus fue quien montó la base de operaciones de Bertschi en el polígono Riu Clar de Tarragona, en donde había el espacio suficiente para desarrollar toda la actividad como empresa de transporte especializada, además de estar ubicada cerca del complejo petroquímico, es decir, al lado de los clientes.

Transcurridos diez años, en 2003, las instalaciones de Bertschi en Tarragona se amplían debido al aumento de la actividad y a la necesidad de dar más servicios externos e internos.



Instalaciones de Bertschi en Tarragona

Amplias y completas Instalaciones

Actualmente la plataforma de Bertschi Ibérica en Tarragona está estructurada en distintas zonas y áreas. Quizás la más importante sea el Centro de control de operaciones, desde el que se gestionan y controlan todas las salidas y llegadas de vehículos y convoyes ferroviarios. Los inmensos paneles de control están subdivididos en función de las distintas operaciones que Bertschi realiza, como la importación y exportación de contenedores y cisternas con Europa y los tráficos nacionales.



Centro de control de operaciones

También es esencial el trabajo que se desarrolla en el Departamento Técnico, desde el que se lleva un exhaustivo control del estado de todos los camiones.



Detalle del Departamento técnico

Bertschi dispone de un taller propio de reparaciones de camiones y contenedores, además de un almacén de piezas de recambio para todos los vehículos y depósitos de combustible, aceite y lubricantes de uso exclusivo para los camiones de la empresa.



En el taller se comprueba el estado de los camiones



Reparando un contenedor cisterna



Depósitos de aceites y lubricantes

Por otro lado, la limpieza exterior de los vehículos es relevante para Bertschi, por ello también cuenta con un lavadero propio. En lo que se refiere al lavado de contenedores y cisternas, contigua a la plataforma de Bertschi, se

encuentra una empresa especializada en este tipo de actividades.



Limpeza exterior de un camión

La protección del medio ambiente es parte esencial de la filosofía empresarial de Bertschi. Por ello en la plataforma de Tarragona se ubica un almacén de recogida de residuos líquidos, como aceites y productos químicos, y sólidos, como pilas, baterías, vidrio, envases metálicos, etcétera.



El reciclaje es importante en Bertschi Ibérica

Finalmente, también es importante destacar el área de aparcamiento para camiones que se encuentra a escasos metros de las instalaciones de Bertschi, y la terminal de contenedores y cisternas de Lavaflix que Bertschi utiliza como base.



Zona de aparcamiento para camiones contigua a las instalaciones de Bertschi

Mimando al conductor

Para Markus es esencial que los trabajadores y colaboradores de Bertschi se sientan a gusto en la organización. Es por ello que en sus instalaciones hay un área específica para los conductores, en la que tienen a su disposición un comedor, vestuarios y duchas y una habitación en la que poder dormir y descansar.



A nivel formativo, Bertschi pone a disposición de todos sus chóferes un instructor técnico que de forma continuada organiza clases prácticas a través de las cuales el profesional mejora sus conocimientos y profundiza en el manejo de los equipos de transporte.



En Bertschi Ibérica se realizan cursos de formación continuada para todos los profesionales

Incremento de actividad en la Península Ibérica

Desde hace 17 años, la actividad de Bertschi en la Península Ibérica ha ido progresivamente creciendo.

Es por ello que en la actualidad la compañía tiene ubicados vehículos para el transporte (cisternas, cabezas tractoras y chasis portacontenedores) en Madrid, Zaragoza, Vitoria, Vigo, Baiona, Lisboa, Oporto, en lo que para Bertschi es la zona norte de la Península, y en Murcia, Valencia, Tarragona, Granollers (Barcelona) y Perpiñán, en la zona sur.



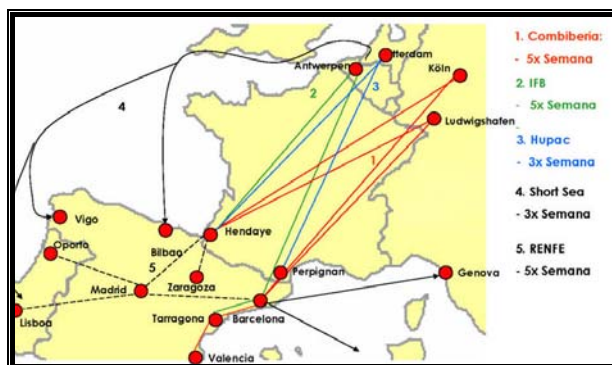
Red multimodal de Bertschi

Pero el aumento de la actividad en la península ha llevado a Markus a constituir una delegación de Bertschi en Portugal.

El 12 de abril de 2010, quedaba oficialmente constituida Bertschi Portugal, con oficinas en la localidad de Bobadela, en Lisboa, y cercana también a Sinnes, ciudad que concentra a la industria petroquímica portuguesa.

Bertschi Portugal empezará a operar en breve con 6 conductores portugueses y camiones propios con matriculación lusa.

Desde Bobadela, Bertschi incrementará los tráficos ferroviarios dado que en esta ubicación hay una terminal de tren con acceso directo a la red ferroviaria. Hoy por hoy, Bertschi ya utiliza los servicios ferroviarios existentes desde Lisboa y Oporto hacia Madrid. Desde la capital española, los tráficos se encaminan diariamente hacia todo el resto de Europa.



Conexiones intermodales de Bertschi

Intermodalidad y protección del Medio Ambiente

Markus Widmer nos cuenta que la filosofía de esta empresa familiar suiza fundada en 1956 es ofrecer servicios de transporte internacionales e intermodales cien por cien comprometidos con la seguridad, la calidad y la protección del medio ambiente. Es por ello que, actualmente, el 60% de los transportes del grupo se realizan por ferrocarril, el 15% por vía marítima en líneas de short sea shipping, y sólo un 25% son servicios terrestres en camión.



Bertschi realiza el 60% de sus tráficos por ferrocarril

Este concepto integrado de logística que Bertschi ofrece a la industria química europea permite a ésta aumentar sus márgenes de beneficio, además de obtener, a través de la externalización, la máxima eficiencia y fiabilidad en todas las operaciones logísticas y de transporte intermodal.

Bertschi realiza servicios logísticos de productos químicos y no químicos, sean estos líquidos o graneles sólidos. Como operador, también ejecuta proyectos logísticos puerta a puerta utilizando para ello el transporte combinado. El *just in time* es también una prioridad para Bertschi, por lo que todos sus servicios se adaptan a cada concepto empresarial de cadena de suministro.

Calidad y Seguridad

Fundada en 1956, Bertschi, una empresa de origen familiar, cuenta en la actualidad con una extensa red europea formada por 40 sucursales en 22 países; 15 terminales de contenedores propias en Europa; 1.250 camiones propios; 13.000 unidades de transporte y 1.650 trabajadores.

Las actividades de las distintas sucursales de Bertschi en Europa están totalmente acreditadas en materia de calidad y seguridad, contando con los certificados: ISO 9001:2000; ISO 22000:2005; SQAS y GMP+B4.1



PRÓXIMOS INVITADOS

Almuerzo-coloquio 11 de mayo

El invitado al almuerzo coloquio del Propeller Club de Barcelona del próximo 11 de mayo es **Xavier Soucheiron**, Consejero Delegado de Grup Maritim TCB. Xavier Soucheiron, Ingeniero Industrial Superior, ha ocupado la dirección de aprovisionamientos de Mercedes Benz España, la dirección general en España, Portugal y Mexico de Exel y ha sido consejero delegado de DHL Exel Supply Chain Iberia.

Almuerzo 8 de junio – Antonio Combalía

El almuerzo del 8 de junio no contará con invitado porque estará íntegramente dedicado al homenaje a **Antonio Combalía**, al que se hará entrega del certificado como Socio Honorario.

Almuerzo-coloquio 13 de julio – Jordi Pujol

Jordi Pujol, ex Presidente de la Generalitat de Catalunya será el invitado al almuerzo-coloquio del 13 de julio.

RINCÓN DEL GOURMET

GETARIACO TXACOLINA, ese gran desconocido

Nos inclinamos por un vino, blanco o tinto, en función de los platos que vamos a tomar, y por una determinada marca de nuestra preferencia, dejándonos aconsejar en ocasiones por el camarero que nos atiende para lograr un apropiado maridaje con los manjares elegidos. Todos ellos son vinos robustos para ser paladeados acompañando platos de cuidada elaboración.

En efecto, desde los vigorosos tintos de Cariñena y Jumilla, pasando por los potentes Priorato, Bierzo y Ribera del Duero, a los afinados caldos de la Mancha y la Rioja, observamos una tendencia común de contenido alcohólico que supera los 13 grados, alcanzando incluso los 14 y 15 grados. También los suaves vinos blancos vienen mostrando una creciente fortaleza; tanto los Chardonnay del Penedés o Somontano, como los aromáticos Verdejo de Rueda, o los afrutados Albariño de Rias Baixas, pocos son los que bajan de los trece o trece grados y medio.

Sin embargo, cuando de chatear se trata, y no hablamos ahora de Internet, sino de tomarse unos chatos para acompañar unos pinchos, echamos a faltar un vinillo que no se nos suba a la cabeza, antes de pasar a platos más contundentes una vez sentados a la mesa.

Este aparente vacío lo cubre con gracia el Chacolí, de preferencia el blanco elaborado con la varietal autóctona Ondarrabi Zuri, que pasa muy bien por el gaznate sin superar los 11 grados de contenido alcohólico.

El Chacolí, o Txacolí, se bebe en pequeños vasos achatados servidos apenas hasta la mitad y escanciado desde lo alto para que rompa y manifieste su carácter de ligera aguja. Se sirve tan poca cantidad porque se suele tomar de un par de sorbos, antes de que pierda ese alegre borde petillant, en espera de que nos lo vuelvan a servir bien fresquito.

Claro que, al principio, no a todos agrada el dejo acidillo que transmite ese vino verde producto de una tierra copiosamente regada por las lluvias durante gran parte del año. Pero también se aprende a paladearlo si nos detenemos a experimentar la fragancia de aromas florales que nos ofrece, amplio en boca y de retrogusto intenso que nos recuerda la fruta madura.

Y a la hora de elegir, si no conocemos las diferentes marcas, podríamos pedir un Txomin Etxaniz, uno de los mejores y más conocidos de Getaria que se encuentra fácilmente en muchos locales.

Pero, si queremos el mejor, según opinión de algunos expertos, entonces vamos a degustar el Primus de Bodegas Ameztoy. Después de paladearlo, ya no nos inclinaremos por ningún otro.



Para cualquier consulta o sugerencia dirigirse a:

carlos@martinez-campo.com

jucontel@yahoo.es